



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Il Consiglio di Amministrazione prende visione dei principali dati economico - finanziari del primo trimestre

Ricavi 16,9 mln EUR

Gross Profit 3,2 mln EUR

EBITDA -0,7 mln EUR per il piano di investimenti di Beefree

Beefree, la Business Unit su cui si concentrano gli investimenti futuri del Gruppo, registra il maggior tasso di crescita (+17%)

Aggiornamento della Procedura per le Operazioni Internal Dealing

Milano, 7 maggio 2024 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica che in data odierna il Consiglio di Amministrazione della Società si è riunito per prendere visione di alcuni dati economico-finanziari consolidati relativi al primo trimestre dell’esercizio 2024.

I dati consolidati mostrano una lieve decrescita, -2% per i ricavi nel Q1 2024, a 16,9 milioni di Euro, rispetto al Q1 2023 (17,3 milioni di Euro); e un EBITDA in calo, a -0,7 milioni di Euro, rispetto a -0,1 milioni di Euro nel Q1 2023, principalmente per effetto degli investimenti in Sales&Marketing e Ricerca&Sviluppo per l’accelerazione della Business Unit Beefree.

“I risultati del primo trimestre 2024 confermano che il business è profittevole e mostra un sano Gross Margin. In particolare, i ricavi di Beefree continuano la crescita a doppia cifra, con uno slancio verso il futuro sostenuto da importanti investimenti in Sales&Marketing e Ricerca&Sviluppo, come si evince dal dato legato alla marginalità.”

Matteo Monfredini, Presidente e fondatore di Growens

“Il primo trimestre ancora non include gli effetti positivi dell’acquisizione del business di RGE. La strategia futura si conferma incentrata su innovazione e crescita, sia organica che per linee esterne, per lo sviluppo accelerato di Beefree, la Business Unit che continua a registrare il maggior tasso di crescita.”
Nazzareno Gorni, Amministratore Delegato e fondatore di Growens

Sintesi dei principali risultati

Le principali voci di risultato del Gruppo relative al periodo trimestrale chiuso al 31 marzo 2024 sono le seguenti:

Descrizione in unità di Euro	Q1 2024	%	Q1 2023	%	Variazione	Var.%
Ricavi SaaS	2.765.520	16,4%	2.356.669	13,6%	408.851	17,3%
Ricavi CPaaS	13.852.226	82,0%	14.839.264	85,7%	(987.038)	(6,7%)
Altri ricavi	276.613	1,6%	119.113	0,7%	157.500	n.s.
Totale Ricavi	16.894.359	100,0%	17.315.047	100,0%	(420.687)	(2,4%)
Gross Profit	3.201.327	18,9%	2.936.186	17,0%	265.141	9,0%
EBITDA	(654.316)	(3,9%)	(127.525)	(0,7%)	(526.791)	n.s.
EBT	(1.133.669)	(6,7%)	(987.547)	(5,7%)	(146.121)	(14,8%)

Si ricorda che la **linea di business SaaS** (Software-as-a-Service) include i servizi forniti ai clienti a mezzo di piattaforme accessibili in modalità *cloud*, utilizzate sulla base di contratti pluriperiodo prevalentemente con canoni ricorrenti (c.d. *subscription*), dalla *Business Unit* Beefree. La **linea di business CPaaS** (Communication-Platform-as-a-Service) copre l'insieme dei servizi di *messaging* forniti su base *wholesale* tramite API, rappresentati dalla *Business Unit* Agile Telecom.

In conseguenza delle cessioni perfezionate nel corso del 2023, in particolare (i) del ramo d'azienda di Growens relativo alla business unit MailUp e delle partecipazioni detenute in Contactlab S.p.A. (ora MailUp S.p.A), Acumbamail S.L., MailUp Nordics A/S e la sua controllata Globase International A.p.S. (collettivamente, le attività di “**Email Service Provider**” o “**ESP**”) a TeamSystem S.p.A. per un controvalore complessivo pari a 76,6 milioni di Euro, nonché (ii) della partecipazione totalitaria nella controllata olandese Datatrics BV (“**Datatrics**”) al gruppo Spotler per un controvalore complessivo pari a 1,6 milioni di Euro, nel conto economico consolidato di Growens al 31 marzo 2023 e al 31 marzo 2024, il business ESP, tenuto conto della significatività e della sua specificità, e la business unit Datatrics non sono stati rappresentati in accordo con il principio contabile IFRS 5. In ossequio a tale standard contabile i valori di Conto Economico del primo trimestre 2024 e di confronto per il primo trimestre 2023 sono riferiti all’attuale perimetro di consolidamento del Gruppo Growens che comprende, oltre alla capogruppo Growens S.p.A., esclusivamente le due controllate Bee Content Design Inc. e Agile Telecom S.p.A.

Le principali voci di risultato del primo trimestre per Business Unit sono le seguenti:

in unità di Euro	RICAVI			EBITDA		
	31/03/2024	31/03/2023	%	31/03/2024	31/03/2023	%
Agile Telecom	13.852.226	14.839.264	(6,7%)	81.771	514.316	(84,1%)
Beefree	2.765.520	2.356.669	17,3%	(697.601)	203.182	n.s.
Holding	3.217.819	2.641.536	21,8%	(46.341)	(26.680)	(73,7%)
Rett. Consolidam.	(2.941.206)	(2.522.423)		7.855	(818.344)	
TOTALE	16.894.359	17.315.047	(2,4%)	(654.316)	(127.525)	n.s.

La posizione finanziaria netta al 31 marzo 2024 è la seguente:

Posizione Finanziaria Netta Consolidata	31/03/2024	31/12/2023	Variazione	Var. %
A. Disponibilità liquide	10.372.653	20.488.030	(10.115.377)	(49,4%)
B. Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	24.000.080	20.000.060	4.000.020	20,0%
C. Altre attività finanziarie correnti	5.073.212	4.891.561	181.651	3,7%
D. Liquidità (A) + (B) + (C)	39.445.944	45.379.650	(5.933.706)	(13,1%)
E Debito finanziario corrente	415.811	467.161	(51.351)	(11,0%)
F. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	974.316	1.085.516	(111.201)	(10,2%)
G. Indebitamento finanziario corrente (E) + (F)	1.390.126	1.552.678	(162.551)	(10,5%)
H. Indebitamento fin. corrente netto (G) - (D)	(38.055.818)	(43.826.973)	5.771.155	(13,2%)
I. Debito finanziario non corrente	1.746.056	1.734.029	12.027	0,7%
J. Strumenti di debito				
K. Debiti commerciali e altri debiti non correnti				
L. Indebitamento finanziario non corrente (I) + (J) + (K)	1.746.056	1.734.029	12.027	0,7%
M. Totale indebitamento finanziario (H) + (L)	(36.309.762)	(42.092.944)	5.783.182	(13,7%)
Attività finanziarie non correnti	(4.654.978)	(4.646.600)	(8.378)	0,2%
di cui Debito finanziario corrente Passività Right of Use IFRS 16	260.139	354.384	(94.244)	(26,6%)
di cui Debito finanziario non corrente Passività Right of Use IFRS 16	987.440	919.315	68.125	7,4%
Indebitamento finanziario adjusted	(42.212.320)	(48.013.242)	5.800.922	(12,1%)

Circolare ESMA 32-382-1138 del 04/03/2021 par. 175 orientamento 39

Si ricorda che tutti i risultati sopra riportati sono di natura gestionale e non assoggettati a revisione contabile.

Commenti ai risultati

I Ricavi complessivi consolidati del primo trimestre del 2024 sono passati da 17,3 milioni a 16,9 milioni di Euro con un lieve decremento pari al -2% rispetto al pari periodo dell'esercizio precedente: tale risultato è sostenuto dalla crescita della componente SaaS, pari al 17%, per una incidenza superiore al 16% sui ricavi complessivi, controbilanciata dalla decrescita del 7% della linea CPaaS, per una incidenza dell'82% sul totale dei ricavi.

La *Business Unit Agile Telecom* ha prodotto i ricavi più alti in valore assoluto, pari a circa 13,9 milioni di Euro, con una decrescita di circa il 7%, proseguendo la strategia di focus sulla redditività dei contratti.

La *Business Unit* che ha realizzato il maggior tasso di crescita organica è **Beefree**, con un incremento di circa il 17%, ovvero +19% a cambio costante, attestandosi a circa 2,8 milioni di ricavi, grazie all'incremento dei volumi di vendita. L'ARR (Annual Recurring Revenue, ossia una metrica molto diffusa di misurazione della performance di un business a *subscription*, indicativa del valore medio annualizzato ricorrente dei contratti in essere) è superiore a 13 milioni di Dollari USA a marzo 2024.

I ricavi consolidati ricorrenti (da sottoscrizioni di prodotti SaaS - *Software as a Service*), che rappresentano il 17% del totale a circa 2,8 milioni di Euro, crescono del 17% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2023.

I **ricavi realizzati all'estero** ammontano a circa 13,5 milioni di Euro, superiore all'81% del totale, sostanzialmente stabile rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente.

I nuovi clienti acquisiti includono Moët Hennessy (LVMH group), Lush, Drexel University, Cedarville University, EA Collective, Rakuten, e Delinian.

L'**EBITDA** consolidato del primo trimestre del 2024 è negativo per circa 0,7 milioni di Euro, in decrescita rispetto al dato di pari periodo 2023. Il decremento di questa cifra sia in valore assoluto sia relativo è dovuto alla accelerazione degli investimenti in Sales&Marketing (+49%) e di Ricerca & Sviluppo (+25%, di cui spesi a conto economico +24%) in vista dello sviluppo di Beefree. La marginalità di Agile Telecom mostra un calo dovuto all'aumento dei costi intercompany e alla diminuita attività di un cliente rilevante.

Il Gross Profit mostra una crescita del 9%, a 3,2 milioni di Euro, con un'incidenza di circa il 19% sui ricavi, mentre l'**EBT** è negativo per 1,1 milioni di Euro.

La **Posizione Finanziaria Netta** consolidata al 31 marzo 2024 è pari a circa 36,3 milioni di Euro di cassa, inferiore rispetto al saldo di cassa di 42,1 milioni di Euro al 31 dicembre 2023 a causa principalmente degli esborsi di cassa legati ad alcune dinamiche di circolante riferibili ad Agile Telecom, all'incremento degli investimenti in Beefree, nonché ad alcuni pagamenti di importo significativo sostenuti da Growens ad inizio 2024 ma ancora riferibili al precedente esercizio. L'effetto dell'adozione del principio contabile IFRS 16, relativo ai costi di affitto, leasing e noleggio comporta una posta di indebitamento figurativo pari a circa 1,2 milioni di Euro. La liquidità disponibile a breve termine ammonta a 39,4 milioni di Euro. Nel risultato adjusted si è inoltre evidenziata la liquidità investita attualmente vincolata in escrow sulla base di specifici accordi contrattuali con TeamSystem S.p.A. come da prassi consolidata in operazioni similari.

Sintesi dei principali KPI

SAAS

KPI	Beefree	Data
ARR	13.116.381\$	marzo 2024
ARR growth	+23%	marzo 2024
Gross margin	75%	Q1 2024
EBITDA margin	n.s.	Q1 2024
Net Revenue Retention	98%	marzo 2024

Dati gestionali non approvati dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposti a revisione

Aggiornamento della Procedura per le Operazioni Internal Dealing

Il Consiglio di Amministrazione ha infine approvato l'aggiornamento della Procedura Internal Dealing.

Ai sensi della normativa vigente, la suddetta documentazione e il presente comunicato stampa sono online su www.emarketstorage.com e sul sito *internet* dell'Emittente www.growens.io, alla sezione "Corporate Governance/Documenti societari".

Attività di Investor Relations

L'Amministratore Delegato e il Presidente di Growens commenteranno i risultati del primo trimestre 2024 nel corso di una call con gli investitori che si terrà il 10 maggio 2024 alle ore 16:00 CEST, cui è possibile iscriversi tramite questo link: : <https://my.demio.com/ref/VrqfJ82AaA6bm1Wg>



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://www.beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations

Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor

BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa

Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
[growens.io](https://www.growens.io)